

02/03/2026

## A PREFEITURA MUNICIPAL DE CAMPOS BORGES

A/c: Sala do Empreendedor

Proposta Comercial

Produto	PUBLICO PARTICIPANTE	TOTAL	TOTAL COM DESCONTO SEBRAE
<b>OFICINA COMO TRANSFORMAR ESPAÇOS COMERCIAIS PARA VENDER MAIS</b> Data: 09 e 10/06	20 pessoas	R\$ 2.500,00	R\$ 1.250,00
<b>PRECIFICAÇÃO DE A A Z</b> Data: 15/07	35 pessoas	R\$ 1.800,00	R\$ 900,00
<b>BATE PAPO EMPREENDEDOR – ATITUDES PARA EMPREENDER, VENDER &amp; VENCER</b> Data: 19/05	50 pessoas	GRATUITO	GRATUITO
<b>BATE PAPO EMPREENDEDOR – FORMALIZAÇÃO MEIS</b> Data: 05/05	50 pessoas	GRATUITO	GRATUITO
<b>PALESTRA FATURE MAIS COM COMPRAS PÚBLICAS – PRODUTO DE TERCEIROS</b> Data: 27/08/2026	50 Pessoas	R\$ 4.000,00	2.000,00
<b>PALESTRA COM RONAN MAIRESSE ATITUDE E MENTE DE CAMPEÃO</b> Data: 06/08	200 pessoas	R\$ 4.800,00	R\$ 2.400,00

VALOR TOTAL – R\$ 13.100,00

VALOR C/DESCONTO 50% (SEBRAE) – R\$ 6.550,00

TOTAL – R\$ 6.550,00

**OFICINA COMO TRANSFORMAR ESPAÇOS COMERCIAIS PARA VENDER MAIS****Descrição**

Apresentar ao participante os principais conceitos visuais que poderão ser aplicados em seu ambiente comercial com foco para o aumento das vendas. Ainda, irá auxiliar o participante a identificar pontos de melhoria nos seus negócios, de forma a ser mais assertivo nos resultados: ambientação, iluminação,



posicionamento de produto, oferta de serviços, conforto, comodidade, sinalização, dentre outros aspectos pertinentes ao seu negócio.

#### Conteúdo

- Origem do Visual Merchandising e os conceitos atuais de Ponto de Venda (PDV);
- Perfil e comportamento de consumo e como adequar seu espaço comercial com o foco no perfil dos seus consumidores;
- Ferramentas que são utilizadas nos ambientes comerciais e que podem ser catalisadores de vendas: cores, layout, vitrine, fachadas, ambientação, mobiliário, dentre outras;
- Ambiente comercial favorável e atrativo para seus clientes;
- Plano de ação, visando a implementação de melhorias no seu ambiente comercial com foco no aumento de vendas.

#### Nº de Horas

10

#### PALESTRA ATITUDE E MENTE CAMPEÃ

Esta palestra visa inspirar empresas a adotar a mentalidade de um campeão. Ela explora o impacto da tecnologia na mediocridade mental, oferece dicas para construir uma visão inspiradora e formula uma estratégia vencedora. Discute as nuances da mudança, fortalece a mentalidade vencedora e aborda a decisão assertiva, o aprendizado através da derrota e a valorização da felicidade como chaves para o sucesso sustentável.

Aprenda os segredos dos campeões para liderar, adaptar-se às mudanças, tomar decisões acertadas e prosperar.

Com Ronan Mairesse

#### Nº de Horas

02

#### WORKSHOP PRECIFICAÇÃO DE A A Z

##### Descrição

Nesse workshop você irá conhecer as características da precificação, aprender sobre fatores que impactam na formação de preço, conhecer como funcionam os critérios de rateio e descobrir estratégias para melhorar o resultado e a margem de lucro.

##### Conteúdo

- Modelo Financeiro do Negócio
- A Importância do Preço de Venda
- Diferença entre Preço e Valor
- Classificação dos Gastos para a Formação de Preço de Venda
- Etapas da precificação
- Estratégias de Precificação
- Precificação de Serviços
- Custo da Mercadoria Vendida
- Custo-Volume-Lucro
- A Importância do Consumidor e da Concorrência na Formação dos Preços

#### Nº de Horas



6

**BATE PAPO EMPREENDEDOR: ATITUDES PARA EMPREENDER, VENDER & VENCER**

Descrição: Neste bate papo empreendedor você irá conhecer o perfil dos clientes e como você pode lidar com eles para melhorar o seu relacionamento com os clientes. Ainda vai apreender com os principais nomes de grandes empresas o que eles fazem para terem se tornado empreendedores de sucesso. Apresentamos o Perfil dos Grandes Vendedores e as Oito Atitudes Positivas.

**Nº de Horas**

1h

**BATE PAPO EMPREENDEDOR: FORMALIZAÇÃO DO MEI COMO IMPULSIONADOR DA ECONOMIA LOCAL**

Descrição: Neste bate papo empreendedor você vai entender o quanto é importante sua empresa se formalizar e constituir o MEI. Um bate-papo descontraído a fim de esclarecer a comunidade local sobre a importância da formalização e os benefícios que o micro empresário individual tem ao constituir e formalizar sua empresa.

**Nº de Horas**

1h

Esta proposta **PRO01326** é válida até: 15/05/2026

Analista: Ricardo Santos Fenner

Email:

[ricardof@sebraers.com.br](mailto:ricardof@sebraers.com.br)

Telefone: (55) 99653 - 8201