

Boletim Informativo DENGUE

Faça sua parte!
À Prevenção é a única arma contra a doença.



MUNICÍPIO DE FORTALEZA DOS VALOS/RS

AVISO DE RETIFICAÇÃO DE EDITAL E
REABERTURA DE LICITAÇÃO
PREGÃO PRESENCIAL N.º 16/2023
PROCESSO LICITATÓRIO N.º 28/2023

O Município de Fortaleza dos Valos/RS toma público para o conhecimento dos interessados, que o Pregão Presencial n.º 16/2023, cujo objeto constitui a contratação de empresa para prestação de serviços de coleta seletiva, triagem de resíduos sólidos (lixo seco) e transporte até o destino final de rejeitos (lixo orgânico), para o prazo de 12 (doze) meses, podendo ser renovado por iguais e sucessivos períodos, na forma da lei, sofreu a segunda retificação, processando-se a licitação nos termos da Lei Federal n.º 10.520, de 17/07/2002 e do Decreto Municipal n.º 109, de 10/04/2007, com aplicação subsidiária da Lei Federal n.º 8.666/93 e alterações posteriores, ficando designada a Sessão de Abertura de Proposta e Documentação, para às 9h30min do dia 11 de abril de 2024, na Sala de Reuniões da Prefeitura Municipal, sito à Rua Rubert, n.º 900, no município de Fortaleza dos Valos-RS. O EDITAL RETIFICADO encontra-se à disposição dos interessados nos endereços eletrônicos: <https://www.pmfv.rs.gov.br/> e ainda na Prefeitura Municipal de Fortaleza dos Valos, de segunda à sexta-feira, no horário das 7h30min às 13h30min.

Fortaleza dos Valos, 26 de março de 2024.

Márcia Rossatto Fredi,
Prefeita Municipal



Executivo e Legislativo visitam Indústria Ouzer, em Fortaleza dos Valos

A prefeita Márcia Rossatto Fredi, o Vice-Prefeito Paulo Cezar Marangon e a Vereadora Ana Elisa De Bortoli Nogueira, estiveram conhecendo e visitando a empresa com o objetivo de valorizar o empresário e empreendedor do nosso Município Lucas Tarasconi.

Sobre a empresa:

A Ouzer é uma indústria de soluções com matriz no Brasil, não limitada a um nicho ou segmento de mercado, pois somos motivados a resolver qualquer problema pelo qual valha a pena lutar.

História da empresa:

Mesmo com as condições favoráveis, precisamos admitir que é muito difícil construir uma indústria de base tecnológica, pois os processos de fabricação de produtos necessitam de muita ciência aplicada, muitos recursos e apresentam muitas variáveis e imprevistos no caminho. Agora, imagine você, criar uma indústria que fabrica produtos eletrônicos para os setores de telecomunicações, infraestrutura e automação industrial, partindo do “zero” e estando situada em uma pequena cidade remota no interior do estado do RS.

Este é o caso da Ouzer, que nasceu na garagem da casa dos pais do nosso fundador, Lucas, na cidade de Fortaleza dos Valos, RS, e está crescendo contra todas as probabilidades. Nosso fundador, antes da formação da empresa, prestava serviços de Pesquisa e Desenvolvimento (P&D) e, nas horas vagas, divertia-se construindo soluções.

Neste período, desenvolveu soluções como: aplicativos móveis, ETAs com inteligência artificial, sensores iônicos, provedores de roupas virtuais, sistemas de controle de estacionamento por ultrassom e outros em parceria. A fundação oficial da empresa foi em 2016 e um dos seus objetivos era ter uma estrutura para comercialização das soluções criadas durante as horas vagas.

Este histórico de desenvolvimento chamou a atenção de investidores, que, mesmo antes da Ouzer ter qualquer receita ou produto lançado, ainda em 2016, receberam uma proposta de investimento. Na época, a empresa teria que ser transferida para outra cidade, porém, sua proposta foi declinada na véspera de assinatura do contrato, pois entendeu-se que o caminho traçado na proposta iria em outra direção daquilo que se acreditava ser o futuro da organização.

Lucas acreditou que, mesmo



não tendo assinado o contrato de investimento, o acontecimento foi um sinal de que estava no caminho certo e um instinto dizia que, assim que finalizasse os serviços de P&D, deveria focar na Ouzer. Mas, para a empresa dar certo, teria que buscar conhecimentos na área de vendas, marketing e correlatos.

Então, em janeiro de 2017, finalizado o período de prestação de serviços de P&D, fez um website, colocou as soluções na internet e, em poucos dias, fez a primeira venda. Esse foi o início da Ouzer, no passado chamada de Ouzer Electronics.

Ainda no início de 2017, Lucas recebeu a proposta para se tornar sócio de outra nova indústria, a Kota, com sócios já consolidados no mercado, com o objetivo de desenvolver um robô de análise topográfica para um mercado bilionário. Ele encarou o desafio e precisou mudar-se para outra cidade, enquanto isso, cuidava das operações da Ouzer à distância.

Então, em 2017, a Ouzer começou com o Sr. José Ricardo, pai de Lucas, como responsável pela fabricação dos produtos, e poucos meses depois, entrou o Natanael para ser o responsável pela parte comercial. No início, toda a operação da empresa era executada em uma mesa, e nosso espaço ocupava menos de 6 metros quadrados, até mesmo o software de ERP era feito por nós para controlar a fábrica à distância, com o objetivo de reduzir os custos fixos.

Em 2018, a Kota teve seu protótipo de robô apresentado, no entanto, o projeto não foi levado adiante. Neste momento, Lucas voltou à Ouzer para focar exclusivamente nela, e foi neste momento que a empresa realmente começou a prosperar.

Então, a Ouzer foi crescendo, novas soluções foram sendo desenvolvidas, foi necessário mudarmos de endereço, a equipe foi aumentando sem parar e, após muito trabalho e uma busca

contínua pela excelência, a Ouzer tornou-se uma força com soluções que atendem às áreas de telecomunicações, infraestrutura e automação industrial, com dezenas de milhares de clientes, presente em 4 países. Hoje, conta com parte da sua produção automatizada com robôs e unidade fabril migrando para um padrão de indústria 4.0. Segundo as palavras do nosso fundador: “O que construímos até hoje, só foi possível graças ao nosso time de excelência, sua crença no potencial e a união de seus esforços coordenados por um propósito comum.”

Acreditamos que uma das coisas que mais valem a pena na nossa caminhada é a formação do nosso time de excelência e sua devida valorização, por isso, estamos sempre na constante busca por talentos e nosso processo seletivo é bem exigente, pois, além de enxergarmos o talento, procuramos enxergar a “alma da pessoa”. Portanto, é muito difícil fazer parte da nossa equipe, mas é quase impossível sair dela, pois quem entra, não quer mais sair.

Os diferenciais das soluções apresentadas pela Ouzer estão na relação de custo-benefício e qualidade dos produtos, comprovados por milhares de clientes no Brasil e no mundo. Uma das razões que nos fazem ter este resultado é o domínio das tecnologias empregadas de ponta a ponta, isso implica no aumento do controle de qualidade dos produtos fabricados, além da flexibilidade para soluções derivadas e melhorias de produto.

Nossa organização ainda é jovem, mas, junto conosco, está a convicção de que temos uma bela história pela frente. “Enxergamos a Ouzer, não apenas como uma indústria, mas sim, a confirmação de que somos capazes de fazer o que quisermos, independente da nossa localização ou recursos, somente nós somos capazes de nos limitar, por isso, costumamos dizer que não temos limites” - Lucas.