

PROPOSTA COMERCIAL



PREFEITURA
SALDANHA
MARINHO

A calendar grid for the month of May 2025 is overlaid on a laptop screen. The grid shows the days of the week (Su, Mo, Tu, We, Th, Fr, Sa) and the dates from 1 to 31. The date 17 is circled in red, and a hand is holding a pen pointing to it.

Su	Mo	Tu	We	Th	Fr	Sa
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

INTRODUÇÃO

O Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (SEBRAE) é uma organização privada de abrangência nacional que promove a competitividade e o desenvolvimento sustentável dos pequenos negócios.

Atuamos, há mais de 51 anos, com foco no fortalecimento do empreendedorismo e transformação da economia por meio de parcerias com os setores público e privado.

Nossas soluções atendem desde o empreendedor que pretende abrir o seu primeiro negócio até empresas que já estão estabelecidas e buscam avançar no mercado.



DESCRIÇÃO

As soluções de instrutoria operadas por parceiros, tem como objetivo a cooperação entre as partes, onde o Sebrae disponibiliza todo o material didático necessário, certificados, profissional para execução do termo, além de responsabilizar-se pelos custos internos para cumprimento das obrigações assumidas, e o parceiro fica responsável pela prospecção de clientes, inscrições, cobrança e repasse de recursos ao Sebrae, além da infraestrutura necessária para realização do evento.

BENEFÍCIOS

- Solução de problemas com baixo investimento
- Desenvolvimento de novos negócios
- Aproximação com o mercado
- Construção de conhecimento
- Visibilidade
- Networking

RESPONSABILIDADES

O que cabe ao Parceiro:

- Divulgar as capacitações para os associados e comunidade local;
- Prospectar participantes para as agendas das soluções, objeto do Termo;
- Recolher a taxa de inscrição por participante, atendendo aos valores determinados pelo SEBRAE/RS;
- Assumir a responsabilidade da relação financeira na comercialização das inscrições com o cliente (parcelamentos, inadimplência, subsídios, descontos etc.);
- Disponibilizar infraestrutura;
- Observar e respeitar o número mínimo e máximo de participantes de acordo com a metodologia de cada solução, para que a agenda possa ser realizada.
- Efetuar o pagamento da contrapartida ao SEBRAE/RS;
- Responsabilizar-se pelos custos internos para cumprimento das obrigações assumidas;
- Cumprir as disposições do Código de Ética do SEBRAE/RS, que se aplicam a presente parceria. O documento está disponível no Portal SEBRAE.



O que cabe aos pequenos empresários:

- Participar das capacitações;
- Efetuar o pagamento da inscrição ao parceiro;
- Realizar avaliação das capacitações, consultorias e/ou do projeto ao final dos encontros.

RESPONSABILIDADES

O que cabe ao Sebrae:

- Disponibilizar material didático necessário (apostilas, pastas, canetas, rascunhos, certificados etc.) para a realização das capacitações;
- Disponibilizar material para divulgação na comunidade (quando houver);
- Disponibilizar profissional para a execução do Termo de Cooperação;
- Disponibilizar certificados de conclusão para os clientes que atenderem as exigências para certificação na solução;
- Emitir o(s) boleto(s) de pagamento da contrapartida do Parceiro;
- Responsabilizar-se pelos custos internos para cumprimento das obrigações assumidas.



ASSESSORIA DE NEGÓCIOS

Objetivo:



O objetivo do Programa é promover o crescimento e o desenvolvimento econômico dos pequenos negócios assessorados.

Metodologia:



A metodologia de gestão de clientes é focada no assessoramento de longo prazo, criação de impacto mensurável, com flexibilidade, adaptabilidade local e retorno mensurável do investimento.

Perfil da Empresa::

- Ser MEI, ME e EPP
- Cliente ser comprometido em desenvolver o negócio
- Estar aberto a mudanças e dispendar tempo para realizar o plano de ação
- Responder as pesquisas enviadas

Benefícios:

- Assessoria individual
- Plano de ação personalizado
- Indicadores de acompanhamento
- Orientação para o mercado
- Oportunidades EXCLUSIVAS para o grupo (incluindo até 65% subsídio)
- Gratuidade



O maior palco de empreendedorismo e inovação.

VENHA DESCOBRIR AS TENDÊNCIAS, FAZER NEGÓCIOS E FORTALECER SUA REDE DE CONTATOS NO EVENTO QUE IMPULSIONA O FUTURO DO VAREJO NO BRASIL.

CENTRO DE EVENTOS FIERGS – PORTO ALEGRE, RS

POR QUE PARTICIPAR DA FBV 2025?

O VAREJO ESTÁ EM CONSTANTE EVOLUÇÃO, E ESTAR ATUALIZADO SOBRE AS PRINCIPAIS TENDÊNCIAS DO SETOR PODE SER O DIFERENCIAL PARA LEVAR O SEU NEGÓCIO AO PRÓXIMO NÍVEL. NA FBV 2025, VOCÊ TERÁ ACESSO A UM AMBIENTE DINÂMICO, RECHEADO DE OPORTUNIDADES PARA APRENDER, SE CONECTAR E CRESCER COM QUEM TAMBÉM FAZ VAREJO.

Cliente Sebrae tem **condição especial** na compra de ingressos

PALESTRAS

RODADAS DE NEGÓCIO

EXPOSITORES COM SOLUÇÕES PARA O VAREJO

ESPAÇO DE INOVAÇÃO

Participando da FBV, você vai ter:

- 1** Acesso a conteúdos exclusivos com especialistas reconhecidos nacional e internacionalmente
- 2** Contato direto com expositores que apresentam as soluções mais inovadoras para o varejo
- 3** Oportunidade de expandir sua rede de contatos e fechar novos negócios
- 4** Condições especiais para clientes Sebrae RS

BENEFÍCIOS EXCLUSIVOS PARA CLIENTES SEBRAE

• **50% de desconto na compra de ingressos**, para que mais empreendedores possam aproveitar essa oportunidade.

• **Missões Empresariais organizadas pelo Sebrae**, garantindo transporte gratuito para que empresários de diversas regiões do RS possam comparecer sem custos adicionais.

VENDA DE INGRESSOS E MISSÃO

DE R\$ 249,00 POR R\$ 124,50

RODADA DE NEGÓCIOS

MISTA

Objetivo:

Proporcionar a aproximação de empresas com o objetivo de promover negócios.

Material Necessário:

Sistema de som

Mesas com 4 cadeiras cada (número a definir conforme a quantidade de participantes - múltiplos de 7)

Display de acrílico para identificação

Crachás

Catálogo

Carga horária: 2h

Número mínimo de participantes: 35

Número máximo de participantes: múltiplos de 7

Custo total: subsidiado pelo SEBRAE



DIA DO CRÉDITO E FINANÇAS

Objetivo:

Entender a situação atual da gestão financeira ou necessidade de crédito da empresa e orientar e propor soluções de curto prazo de forma individualizada.

Máximo de 06 participantes no dia do crédito e finanças para orientações individuais



Dia do

CRÉDITO & FINANÇAS

Planejamento e gestão financeira:
garanta os melhores resultados para o seu crédito.

Duração de **1 HORA**,
de forma **PRESENCIAL**.

10/06/2025

PALESTRA SENSIBILIZAÇÃO DO MEI

Objetivo:

Esclarecer aos potenciais empresários com ideia de negócio ou com experiência de trabalhar por conta própria, os principais assuntos acerca da figura do MEI.

Conteúdo Programático:

- O que é o Sebrae?
- Qual o papel do Sebrae no que se refere ao MEI?
- Quem é o MEI?
- O que preciso para ser um MEI?
- Quais as atividades permitidas e quais as vetadas?
- Qual o custo de formalização?
- Quais os benefícios da formalização?
- Quais as obrigações do MEI?
- Quais motivos que levam ao desenquadramento do MEI?
- Como posso me tornar um MEI?
- Preenchimento do pré-cadastro para constituição da empresa.

Carga horária: 1h + espaço para perguntas

Número mínimo de participantes: 05

Número máximo de participantes: 50

Custo total: 100% subsidiado Sebrae



O SEGREDO DOS LÍDERES CAMPEÕES

Objetivo:

Esta palestra é um guia prático e inspirador para quem busca aprimorar suas habilidades de liderança e alavancar o sucesso de micro e pequenas empresas. Mergulha nos hábitos dos líderes campeões que inspiram, direcionam, planejam e executam com maestria. Mostra como conquistar aliados poderosos e como uma disciplina fanática pode fazer toda a diferença na trajetória. Imperdível para todos que sonham em se tornar líderes campeões e desejam levar o seu negócio ao próximo nível!

Conteúdo programático:

- Liderança inspiradora e responsável
- Desenvolvimento de times vencedores
- Gestão de mudanças e Estratégia
- Fundamentos da Liderança e Gestão de Pessoas
- Como desenvolver a liderança
- Empreendedorismo, Inovação e Busca da excelência
- Empresas familiares
- Liderança em tempos de crise

Palestrante: Ronan Mairesse

Carga horária: 2h

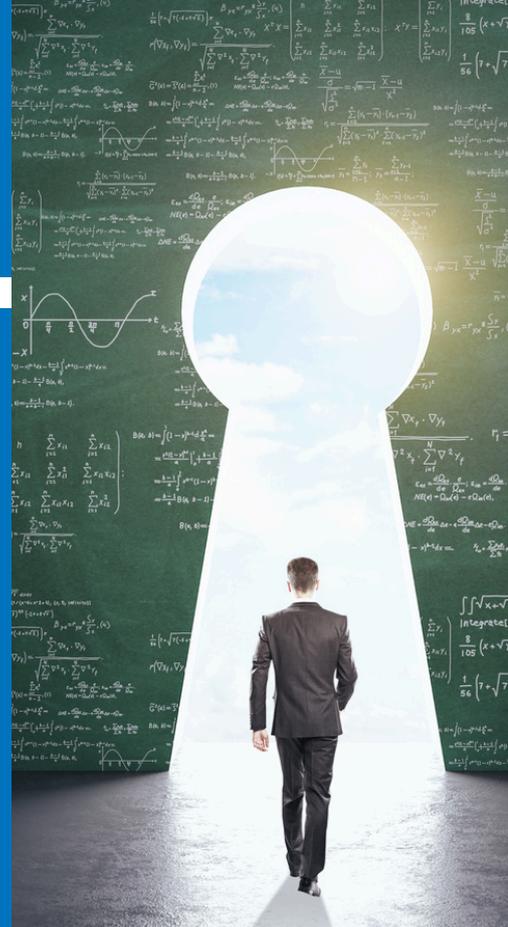
Número mínimo de participantes: 20

Número máximo de participantes: 500

Custo total: R\$ 4.800,00

Subsídio Sebrae: 50% - R\$ 2.400,00

Contrapartida parceiro: R\$ 2.400,00



TRACY CAVALINI

ANALISTA DE RELACIONAMENTO COM CLIENTES

54 9 96476279

PALESTRA INOVAÇÃO E TECNOLOGIA. O FUTURO É AGORA!

Objetivo:

Nesta palestra abordamos a tecnologia como meio de inovação, mas não o único, e como ela nos traz um olhar revolucionário sobre tudo, nos auxiliando a superar as barreiras presentes em nosso dia a dia e com isso obter uma diferenciação em um mundo tão competitivo. O que podemos aprender com Startups, atenção ao cliente, compressão de movimentos futuros, Marketing 5.0, e a utilização da Inteligência Artificial são outros temas que abordamos na busca da compreensão de novos tempos, uma realidade cada dia mais próxima, seja em nossa vida pessoal ou em nossos negócios

Conteúdo programático:

- O que é Inovação?; Inovar é para todos!
- Como a Tecnologia transforma nossas vidas.
- O que podemos aprender com as Startups.
- Marketing 5.0, Tecnologia para a Humanidade
- Inteligência Artificial - Exemplos Práticos para Utilização
- Aprender, Desaprender e Reaprender
- As profissões do Futuro e do Passado
- Como serão os próximos anos?" A Era do Infinito.

Carga horária: 2h

Número mínimo de participantes: 35

Número máximo de participantes: 500

Custo total: R\$ 4.800,00

Subsídio Sebrae: 50% - R\$ 2.400,00

Contrapartida parceiro: R\$ 2.400,00



OFICINA - FERRAMENTAS FINANCEIRAS PARA LUCRAR

Objetivo:

Auxiliar a empresa a organizar as finanças, aprendendo quais as ferramentas adequadas que podem dar suporte à empresa.

Conteúdo programático:

- Modelo Financeiro do negócio
- Erros Básicos e a Separação da PF e PJ
- Controle e Gestão Financeira no dia a dia
- Estrutura de Demonstração do Resultado
- Caixa versus Resultado e o Capital de Giro
- Ferramentas de Controles Financeiros
- Planejamento e Controle do Fluxo de caixa
- Principais Indicadores Financeiros
- Régua de Cobrança e Controle da Inadimplência
- Finanças Comportamentais no negócio
- Estratégias de Gestão financeira

Carga horária: 4h

Número mínimo de participantes: 12

Número máximo de participantes: 35

Custo total: R\$ 5.000,00

Subsídio Sebrae: 50% - R\$ 2.500,00

Contrapartida parceiro: R\$ 2.500,00

**Esta oficina permite fazer consultoria
presencial de 3h no cliente
Custo - R\$ 500,00 cada
Valor com subsídio Sebrae: R\$ 250,00 cada
*contrato a parte, conforme solicitação**





VALOR TOTAL

- PALESTRA - O SEGREDO DOS LÍDERES CAMPEÕES: R\$ 4.800,00
- PALESTRA INOVAÇÃO E TECNOLOGIA. O FUTURO É AGORA! R\$ 4.800,00
- OFICINA - FERRAMENTAS FINANCEIRAS PARA LUCRAR R\$ 5.000,00

CUSTO TOTAL: R\$ 14.600,00

SUBSÍDIO SEBRAE: 50% - R\$ 7.300,00

CONTRAPARTIDA PARCEIRO: R\$ 7.300,00

PARCELAMENTO EM ATÉ 6 VEZES, DENTRO DO ANO VIGENTE

PROPOSTA COMERCIAL



PREFEITURA
SALDANHA
MARINHO

Su	Mo	Tu	We	Th	Fr	Sa
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	