



Tio Hugo - RS

ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL

Prefeitura
Municipal



ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR

SETOR REQUISITANTE: Secretaria de Saúde

RESPONSÁVEL: Tomas Drebes

PRIORIDADE: Médio

I. DESCRIÇÃO DA NECESSIDADE

A presente contratação visa suprir a Unidade Básica de Saúde localizada no endereço Florianópolis, 136 – Rabelo, Tio Hugo/RS, com materiais de uso ambulatorial essenciais para a manutenção da qualidade e continuidade dos atendimentos à população.

O aumento significativo da demanda por serviços de saúde no município, aliado à necessidade de evitar a falta de insumos, impõe a reposição e aquisição de itens indispensáveis ao funcionamento diário da unidade.

A ausência desses materiais comprometeria diretamente a capacidade de atendimento, podendo ocasionar atrasos, cancelamentos e redução na qualidade dos serviços prestados.

Tal cenário impactaria negativamente a saúde dos munícipes, especialmente em casos que demandam atendimento imediato e contínuo.

A demanda contempla itens como água oxigenada, cabos para eletrocautério, eletrodos para eletrocardiograma, fitas kinésio tape, frascos almotolia, papel para eletrocardiograma e lençóis de papel descartáveis, todos de uso recorrente e imprescindível para procedimentos ambulatoriais.

O atendimento à presente necessidade é de interesse público, pois garante a continuidade dos serviços de saúde, preserva a integridade física dos pacientes e assegura condições adequadas de trabalho aos profissionais da área.

II. ALINHAMENTO COM PLANO DE CONTRATAÇÕES ANUAL

Atualmente a demanda não consta no Plano de Contratações Anual (PCA), pois o Município ainda não elaborou o mesmo.



III. REQUISITOS DA CONTRATAÇÃO

O fornecimento deverá atender aos seguintes requisitos básicos: entrega rápida, de forma a evitar desabastecimento da Unidade Básica de Saúde; fornecimento de produtos novos, de primeira qualidade e dentro do prazo de validade; conformidade com normas técnicas e sanitárias vigentes; embalagem adequada para transporte e armazenamento seguro; garantia de substituição em caso de defeito ou não conformidade.

IV. ESTIMATIVAS DAS QUANTIDADES DA CONTRATAÇÃO

A estimativa de quantidades foi definida com base no consumo médio mensal da Unidade Básica de Saúde e na previsão de aumento da demanda.

Serão necessários 5 frascos de água oxigenada 10V 1L para procedimentos de assepsia; 1 cabo para eletrocautério modelo Deltronix B – 100 MP para reposição de equipamento; 1.000 unidades de eletrodos para eletrocardiograma para monitoramento cardíaco; 30 rolos de fita kinésio tape para fisioterapia; 20 frascos almotolia 250ml para acondicionamento e aplicação de soluções; 10 rolos de papel para eletrocardiograma; e 2 rolos de lençol de papel descartável para maca hospitalar.

Esses quantitativos foram calculados considerando o histórico de consumo, a capacidade de atendimento e a margem de segurança para reposição imediata.

> O detalhamento das quantidades encontra-se no documento anexo "Estimativa das Quantidades".

V. LEVANTAMENTO DE MERCADO

a) EMPRESA LASLIFE DISTRIBUIDORA DE EQUIPAMENTOS MÉDICOS LTDA, POSSUI OS ITENS 01, 02, 03 E 06 MAIS BAIXOS

Quem executa: terceiro

Forma de acesso: aquisição

Descrição da solução: Consiste no fornecimento direto dos itens especificados, com entrega única no endereço da UBS.



Tio Hugo - RS

ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL

Prefeitura
Municipal



A empresa disponibiliza produtos certificados, embalados individualmente e com garantia de qualidade.

O processo de aquisição é realizado mediante pedido formal e faturamento único.

O fornecimento inclui transporte, seguro e entrega no prazo acordado, com rastreamento da remessa.

A empresa possui logística estruturada para atender demandas emergenciais.

Componentes do pacote/esforços incluídos: fornecimento dos itens 01, 02, 03 e 06; transporte; seguro; garantia.

Responsabilidades: Administração – recebimento e conferência; Fornecedor – entrega e conformidade dos produtos.

Preço e unidade de medida: preços dentro da média do mercado/item.

Estimativa de custo para este caso (R\$): 904,40 (**memória de cálculo:** preço informado pela empresa para os itens correspondentes).

Tempo de implantação: até 7 dias úteis.

Pontos fortes: preço competitivo; entrega rápida.

Limitações: não fornece todos os itens da demanda.

Riscos e mitigação: risco de atraso mitigado por contrato com cláusula de penalidade.

Requisitos legais/regulatórios relevantes: conformidade com ANVISA.

Quando escolher: quando houver necessidade de menor custo nos itens.

Variações contratuais possíveis: modalidade de disputa; tipo de fornecedor.

Difere das demais por: menor preço em parte dos itens; especialização em equipamentos médicos.



Tio Hugo - RS

ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL

Prefeitura
Municipal



b) EMPRESA MARCHMED COMÉRCIO DE PRODUTOS HOSPITALARES LTDA, POSSUI OS ITENS 04, 05 E 07 MAIS BAIXOS

Quem executa: terceiro

Forma de acesso: aquisição

Descrição da solução: Fornecimento dos itens, com entrega programada e possibilidade de reposição rápida.

Os produtos são entregues em embalagens seguras e com certificação de qualidade.

A empresa mantém estoque regulador para atender pedidos emergenciais e oferece suporte técnico para esclarecimento de dúvidas sobre os produtos.

Componentes do pacote/esforços incluídos: fornecimento dos itens; transporte; seguro; garantia.

Responsabilidades: Administração – recebimento e conferência; Fornecedor – entrega e conformidade dos produtos.

Preço e unidade de medida: preços dentro da média do mercado/item;

Estimativa de custo para este caso (R\$): 1.161,50 (**memória de cálculo:** preço informado pela empresa para os itens correspondentes).

Tempo de implantação: até 7 dias úteis.

Pontos fortes: especialização em produtos hospitalares; estoque regulador.

Limitações: não fornece todos os itens da demanda.

Riscos e mitigação: risco de ruptura mitigado por estoque regulador.

Requisitos legais/regulatórios relevantes: conformidade com ANVISA.

Quando escolher: quando houver necessidade de menor custo nos itens 04, 05 e 07.

Variações contratuais possíveis: modalidade de disputa; tipo de fornecedor.

Difere das demais por: menor preço nos itens 04, 05 e 07; foco em insumos hospitalares.



Tio Hugo - RS

ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL

Prefeitura
Municipal



c) EMPRESA IRMÃOS TORTELLI LTDA, APRESENTOU TODOS OS ITENS MAIS ELEVADOS QUE AS DEMAIS EMPRESAS

Quem executa: terceiro

Forma de acesso: aquisição

Descrição da solução: Fornecimento integral de todos os itens da demanda, com entrega única e centralizada.

A empresa oferece produtos de qualidade, porém com preços superiores aos concorrentes.

A logística de entrega é estruturada, com rastreamento e seguro, e há possibilidade de fornecimento emergencial.

Componentes do pacote/esforços incluídos: fornecimento de todos os itens; transporte; seguro; garantia.

Responsabilidades: Administração – recebimento e conferência; Fornecedor – entrega e conformidade dos produtos.

Preço e unidade de medida: R\$ 0,00 / execução (estimativa)

Estimativa de custo para este caso (R\$): 2.200,00 (**memória de cálculo:** estimativa baseada em média de mercado para todos os itens).

Tempo de implantação: até 10 dias úteis.

Pontos fortes: fornecimento integral.

Limitações: preço elevado.

Riscos e mitigação: risco de custo elevado mitigado por negociação.

Requisitos legais/regulatórios relevantes: conformidade com ANVISA.

Quando escolher: quando houver necessidade de fornecimento integral por um único fornecedor.



Variações contratuais possíveis: modalidade de disputa; tipo de fornecedor.

Difere das demais por: fornecimento integral; preço mais alto.

Tabela comparativa de soluções:

Solução	Forma de acesso	Componentes da solução	Unidade	Custo estimado	Observações
Empresa Laslife Distribuidora de Equipamentos Médicos Ltda	Aquisição	Itens 01, 02, 03 e 06	execução	904,40	Menor preço parcial
Empresa Marchmed Comércio de Produtos Hospitalares Ltda	Aquisição	Itens 04, 05 e 07	execução	1.161,50	Menor preço parcial
Empresa Irmãos Tortelli Ltda	Aquisição	Todos os itens	execução	2.200,00	Preço mais alto

Conclusão: A solução mais vantajosa consiste na combinação das propostas da Empresa Laslife e da Empresa Marchmed, garantindo menor custo global e atendimento integral da demanda, com prazos de entrega compatíveis e mitigação de riscos de desabastecimento.

VI. ESTIMATIVA DO PREÇO DA CONTRATAÇÃO

A estimativa de preço foi obtida a partir da soma das propostas mais vantajosas para cada item, resultando em R\$ 904,40 (itens 01, 02, 03 e 06) e R\$ 1.161,50 (itens 04, 05 e 07), totalizando R\$ 2.065,90.

A metodologia adotada foi a pesquisa de preços junto a fornecedores do setor, considerando valores atualizados e prazos de entrega.

O valor global estimado é de R\$ 2.065,90.

VII. DESCRIÇÃO DA SOLUÇÃO COMO UM TODO



Tio Hugo - RS

ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL

Prefeitura
Municipal



A solução consiste na aquisição de materiais ambulatoriais de diferentes fornecedores, de forma a obter o menor custo para cada item e garantir a entrega rápida.

Os produtos serão entregues diretamente na UBS, devidamente embalados e com certificação de qualidade.

A logística de entrega será coordenada para evitar atrasos e rupturas de estoque.

VIII. JUSTIFICATIVA PARA PARCELAMENTO

O objeto é composto por itens divisíveis, com características técnicas e fornecedores distintos.

O parcelamento por item permite maior competitividade e obtenção de melhores preços, além de possibilitar a contratação de fornecedores especializados em determinados produtos.

IX. DEMONSTRAÇÃO DOS RESULTADOS PRETENDIDOS

Espera-se a reposição adequada dos estoques, a continuidade dos atendimentos sem interrupções e a melhoria da eficiência operacional da UBS.

A contratação fracionada deve gerar economia e otimizar a aplicação dos recursos públicos.

X. PROVIDÊNCIAS PRÉVIAS AO CONTRATO

Definição de equipe responsável pelo recebimento e conferência dos materiais; elaboração do Termo de Referência; reserva orçamentária; designação de fiscal e gestor do contrato.

XI. CONTRATAÇÕES CORRELATAS/INTERDEPENDENTES

Não há contratações interdependentes identificadas.

Contratações correlatas podem incluir aquisições futuras de outros insumos hospitalares.

XII. IMPACTOS AMBIENTAIS

Os impactos ambientais são mínimos, restritos ao descarte de embalagens e resíduos hospitalares, que deverão seguir normas da ANVISA e legislação ambiental vigente.

A aquisição de produtos com embalagens recicláveis será priorizada.



Tio Hugo - RS

ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL

Prefeitura
Municipal



XIII. VIABILIDADE DA CONTRATAÇÃO

A contratação é tecnicamente e economicamente viável, atendendo plenamente à necessidade descrita, com solução que equilibra custo, prazo e qualidade, garantindo a continuidade dos serviços de saúde.

Tio Hugo/RS, 25 de setembro de 2025.

TOMAS DREBES
Secretário de Saúde